

Lebenslauf



Name Stefan Ecke
Geburtstag und -Ort 03. Mai 1965 in Herzberg am Harz
Familienstand Ledig, 1 Sohn

Ausbildung

08/1971 – 07/1975 Grundschole Herzberg
08/1975 – 06/1981 Realschole Herzberg
Mittlere Reife
08/1981 – 01/1984 Ausbildung zum Industriekaufmann
im DETA-Akkumulatorenwerk GmbH

Beruflicher Werdegang

02/2002 – **Consultant**
Freiberufliche Tätigkeit in Zusammenarbeit mit einem
Consultingunternehmen der TK-Branche

09/2000 – 01/2002 **access:Seven GmbH, Berlin**
Position: Regional Sales Manager
- Aufbau u. Leitung der Vertriebslokation Berlin
- Neuakquisition und Beratung von Key Accounts
- Aufbau und Betreuung des bundesweiten Consultergeschäfts

04/1998 – 08/2000 **STAR Telecom GmbH, Hamburg/Berlin**
Position: Senior Sales Consultant, Hamburg
- Neukundenakquisition
- Erarbeitung von Systemlösungen und
Wirtschaftlichkeitsberechnungen

- Aufbau und Betreuung des bundesweiten Consultergeschäfts

Position: Regional Sales Manager, Berlin

- Personelle und vertriebliche Verantwortung für die NL´s Berlin, Hamburg, Hannover und das Außenbüro in Dresden
- Akquisition von Key Accounts
- Aufbau und Betreuung des bundesweiten Consultergeschäfts

Position: Sales Manager

- Erweiterung der personellen und vertrieblichen Verantwortung auf die NL Düsseldorf

05/1996 – 03/1998

WorldCom GmbH, Berlin

Position: Consultancy Account Coordinator

- Aufbau und Betreuung des bundesweiten Consultergeschäfts
- Informationsveranstaltungen für Consulter
- Akquisition von Neukunden

01/1994 – 06/1995

DeTex GmbH, Berlin (Homeoffice)

Position: Gebietsrepräsentant

- Aufbau und Betreuung eines Fachhandelspartnernetzes
- Betreuung von Großkunden der Fachhändler
- Neugewinnung von Kunden

04/1993 – 12/1993

Reiseleiter bei ITS-Reisen in Tunesien

10/1991 – 03/1993

Zweckform Büroprodukte GmbH, Berlin (Homeoffice)

Position: Nachwuchsreisender

- Akquisition von Büro-Fachhändlern bzw. Warenhäusern in verschiedenen Verkaufs-Gebieten bundesweit
- Sicherstellung von optimaler Distribution und Bevorratung
- Pflege der Präsentationen im Handel

10/1988 – 09/1991

Robert Bosch GmbH, Berlin

Sachbearbeiter in der Abteilung Auftrags- und Lieferplanung

02/1984 – 09/1988

DETA-Akkumulatorenwerk GmbH, Bad Lauterberg

-Sachbearbeiter in der Abteilung Verkauf für Industriebatterien

-Mitarbeit in der Abteilung EDV (überwiegend im

Außendienst)
-Vertriebssachbearbeiter in der Abteilung Verkauf
Starter Inland

Zusatzqualifikationen/Weiterbildung

06/1988 Rhetorik-/Coaching-Seminar in Nörtenhardenberg

01/1992 Rhetorik-/Verkaufsseminar der IHK in Feldkirchen

09 u. 12/1999 Rhetorik-/Verkaufsseminar

Sprachkenntnisse

Englisch: verhandlungssicher in Wort und Schrift

EDV-Kenntnisse MS Word, MS Excel, MS Outlook